



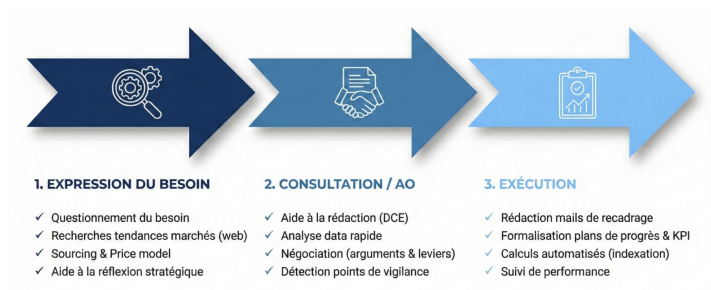
FORMATION EXPÉRIENTIELLE

Achats publics & privés
Présentiel ou distance

L'IA DANS LES ACHATS

Une formation pour maîtriser Copilot ou autre IA générative et accélérer le processus achat sans déléguer le jugement métier.

Apprendre en faisant :
prompter, tester, challenger, sécuriser.

**2 JOURS**

14 h

100 %

de satisfaction

9,5/10

Note moyenne

PUBLIC & PRIVÉ

présentiel ou distance

CE QUE VOUS SAUREZ FAIRE

- Structurer des prompts achats
- Challenger un besoin et préparer les questions prescripteur.
- Sourcer, qualifier et contrôler une *longlist* fournisseurs.
- Analyser offres, risques et écarts
- Préparer une négociation et simuler les objections.

DEUX EXPÉRIENCES SIGNATURES

COPILOT LAB CHAÎNE ACHAT

Sur un cas fil rouge, les équipes transforment un brief flou en sourcing qualifié, matrice de cadrage puis RFx exploitable.

NÉGO CHALLENGE IA SPARRING PARTNER

Copilot joue le fournisseur : chaque binôme prépare ses leviers, teste ses arguments et améliore sa stratégie.

Une pédagogie 100 % opérationnelle : démonstrations live, cas achats, productions en équipe et contrôle critique des résultats.

**MÉTHODE
CLARTÉ****C**

Contexte

L

Limites

A

Attente

R

Résultat

T

Ton

É

Évaluer

PUBLIC

Acheteurs, responsables achats, category managers, contract managers et prescripteurs.

PRÉREQUIS

Accès à Copilot M365 ou à un outil d'IA générative.

LE PARCOURS

Chaque séquence alterne repères, démonstration Copilot et atelier. Les livrables produits alimentent la séquence suivante

JOUR 1 • DU BESOIN AU RFX

0 h 15 **Ouverture & positionnement**
CADRAGE Attentes, usages actuels de l'IA et niveau de confiance.

0 h 45 **Copilot M365 & IA générative**
REPÈRES Écosystème M365, contexte, données, confidentialité, hallucinations et biais.

0 h 45 **Le prompt achat robuste**
MÉTHODE Contexte, rôle, tâche, données, contraintes, format, qualité et itération.

1 h 00 **Challenger le besoin**
ATELIER Zones de flou, hypothèses, manquants, risques et grille de questions prescripteur.

1 h 15 **Sourcing assisté par IA**
COPILOT LAB Cartographie marché, longlist, critères de qualification, sources et contrôle des biais.

2 h 15 **Matrice de cadrage & RFX**
CAS FIL ROUGE Objectifs, exigences, contraintes et risques ; choix RFI/RFP/CDC, génération, contrôle de comparabilité et correction.

0 h 30 **Synthèse & clôture**
VALIDATION Bank de prompts du jour, livrables RFX, acquis et préparation du jour 2.

JOUR 2 • OFFRES & NÉGOCIATION

0 h 15 **Réactivation**
ANCRAGE Quiz croisé, retour d'expérience et reprise du fil rouge.

1 h 00 **Analyser & comparer les offres**
DÉPOUILLEMENT Extraction des réponses, écarts, réserves et tableau comparatif structuré.

0 h 45 **Construire un scoring fiable**
ÉVALUATION Critères, pondération, preuves, incohérences et validation humaine des résultats.

1 h 00 **Identifier les risques & clarifications**
ANALYSE CRITIQUE Risques financiers, opérationnels, contractuels et conformité ; questions fournisseurs.

1 h 15 **Préparer la négociation**
STRATÉGIE Objectifs, BATNA, parties prenantes, argumentaire, concessions et scénarios alternatifs.

1 h 30 **Négo Challenge avec Copilot**
JEU DE RÔLE Leviers, objections, contre-arguments et deux rounds acheteur / fournisseur.

0 h 30 **Évaluation & clôture**
PASSAGE À L'ACTION Bank de prompts, plan d'action, quiz final et satisfaction.

FORMAT 1 JOUR

LES FONDAMENTAUX EN UNE JOURNÉE

Prompting, cadrage du besoin, sourcing et production d'un premier livrable achat.

Idéal pour acculturer et installer des réflexes communs.

Le format 2 jours (recommandé) va jusqu'à l'analyse des offres et au Négo Challenge.

Copilot Lab :
des cas d'achats et
productions collectives,
une formation
disponible en **présentiel**
et en **distanciel**.

Du prompt réflexe au prompt professionnel

Demande trop vague	Prompt robuste	Pourquoi ça marche
"Fais-moi un sourcing fournisseurs."	"Tu es acheteur senior IT. À partir du brief joint, construis une longlist de 10 fournisseurs pour une solution de gestion documentaire, avec type d'acteur, couverture, forces, limites, niveau de confiance et sources à vérifier."	Contexte + rôle + format + contrôle.

Conseils Copilot — Simuler un échange prescripteur

Copilot peut jouer un rôle utile, à condition de ne pas lui demander des réponses trop parfaites.

⚠ Le piège

Réponses trop propres

Si le prompt est trop vague, Copilot répond comme un prescripteur idéal : clair, complet, logique. Cela ne reflète pas toujours une vraie réunion de cadrage.

✍ Le bon réglage

Demander du réalisme

Préciser que le prescripteur peut :

- ne pas tout savoir ;
- répondre de manière partielle ;
- révéler des arbitrages internes ;
- créer de nouveaux points de flou.

<> Prompt utile

"Joue le rôle du prescripteur DSI/DRH. Réponds comme dans une vraie réunion de cadrage :

- certaines réponses peuvent être imprécises ;
- indique quand tu ne sais pas ;
- fais apparaître les arbitrages internes ;
- ne donne pas une réponse trop parfaite."



MODALITÉS

- Présentiel ou distance
- Jeux physiques et digitaux
- Supports et outils remis

ÉVALUATION

- Positionnement initial
- Observation & quiz final
- Plan d'action + attestation

LIVRABLES

- Support de formation
- Bank de prompts achats
- Matrices + plan d'action

INTRA-ENTREPRISE

1 990 € HT / jour / groupe

1 à 8 participants

à distance ou dans vos locaux

Catalogue ou semi-mesure.

2 jours : 3 980 € HT

ingénierie complémentaire possible.

INTER-ENTREPRISES

990 € HT / personne / jour

À distance ou Paris Saint-Lazare

Session maintenue dès 3 participants.

– 10 % dès 2 collaborateurs

lieu, pauses et déjeuner inclus en présentiel.

QUALIOPI

Certifié pour les actions de formation

certificat n° 334511-1 valable jusqu'au 08/10/2027

PARLONS DE VOTRE BESOIN

melanie.spagnuolo@buythemoon.fr